

SECRETARIA DE ESTADO DA EDUCAÇÃO
CONSELHO ESTADUAL DE EDUCAÇÃO
RESOLUÇÃO CEE-ES Nº. 7.712/2023

**Autoriza a oferta do Curso Técnico em Vendas,
Eixo Tecnológico de Gestão e Negócios, na Escola
Vale do Cricaré.**

O PRESIDENTE DO CONSELHO ESTADUAL DE EDUCAÇÃO DO ESPÍRITO SANTO,
no uso de suas atribuições legais e considerando os termos do Parecer CEE-ES nº. 8.205/2023 (Processo E-docs nº. 2023-NXXRC/CEE-ES nº. 230/2023), aprovado na Sessão Plenária do dia 19-12-2023, com fundamento na Resolução CEE-ES nº. 3.777/2014,

RESOLVE:

Art. 1º Autorizar a oferta do Curso Técnico em Vendas, Eixo Tecnológico de Gestão e Negócios, nas formas concomitante e subsequente, ministrado nas modalidades presencial e EaD, com 160 (cento e sessenta) vagas iniciais anuais, sendo 80 (oitenta) vagas na modalidade presencial, com 20% (vinte por cento) da carga horária na modalidade Educação à Distância - EaD, distribuídas em 02 (duas) turmas de até 40 (quarenta) estudantes cada uma, nos turnos diurno e noturno, e 80 (oitenta) vagas na modalidade Educação à Distância – EaD, com 20% (vinte por cento) da carga horária presencial, distribuídas em 02 (duas) turmas de até 40 (quarenta) estudantes cada uma, nos turnos diurno e noturno, na Escola Vale do Cricaré, situada na Rua Humberto de Almeida Francklin, nº. 217, Bairro Universitário, município de São Mateus, ES, mantida pelo Instituto Vale do Cricaré Ltda., CNPJ nº. 01.997.757/0001-64, pelo período de 03 (três) anos, a partir de 1º fevereiro de 2024.

I – Após a conclusão do Módulo I, e da carga horária de 400 (quatrocentas) horas será conferido ao estudante o Certificado de Qualificação Profissional em Auxiliar Administrativo.

II – Após a conclusão do Módulo I e II, e da carga horária de 800 (oitocentas) horas será conferido ao estudo o Certificado de Qualificação Profissional em Representante Comercial.

Parágrafo único. As Organizações Curriculares do curso citado no *caput* estão anexas a esta Resolução.

Vitória, ES, 28 de dezembro de 2023.

ARTELÍRIO BOLSANELLO
Presidente do CEE

Homologo
Em 28 de dezembro de 2023.

ANDRÉA GUZZO PEREIRA
Secretária de Estado da Educação – Respondendo

ANEXO À RESOLUÇÃO CEE-ES Nº. 7.712/2023
MATRIZ CURRICULAR – MODALIDADE PRESENCIAL

TÉCNICO EM VENDAS - EIXO GESTÃO E NEGÓCIOS							
MÓDULO	COMPONENTE CURRICULAR	CARGA HORÁRIA			CH TOTAL		
		PRESENCIAL	NÃO PRESENCIAL	MÓDULO	PRESENCIAL	NÃO PRESENCIAL	TOTAL GERAL
I Habilitação Intermediária Auxiliar Administrativo	Ambientação em EaD	32h	08h	40h	32h	08h	40h
	Introdução ao Curso de Vendas	48h	12h	60h	48h	12h	60h
	Fundamentos de Marketing	48h	12h	60h	48h	12h	60h
	Matemática Financeira	48h	12h	60h	48h	12h	60h
	Ética e Legislação	64h	16h	80h	64h	16h	80h
	Atendimento ao Cliente	48h	12h	60h	48h	12h	60h
	Estatística	32h	8h	40h	32h	8h	40h
	CH TOTAL	320h	80h	400h	320h	80h	400h
II Habilitação Intermediária Representante Comercial	Empreendedorismo e Inovação	48h	12h	60h	48h	12h	60h
	Técnicas de Negociação	32h	8h	40h	32h	8h	40h
	Direito do Consumidor	32h	8h	40h	32h	8h	40h
	Comportamento do Consumidor	48h	12h	60h	48h	12h	60h
	Economia Criativa e Negócios Sustentáveis	48h	12h	60h	48h	12h	60h
	Gestão de Equipe de Vendas	32h	8h	40h	32h	8h	40h
	Logística e Controle de Estoque	32h	8h	40h	32h	8h	40h
	Direito Trabalhista	48h	12h	60h	48h	12h	60h
	CH TOTAL	320h	80h	400h	320h	80h	400h
III	Técnica de Vendas	48h	12h	60h	48h	12h	60h
	Marketing Organizacional	48h	12h	60h	48h	12h	60h
	Estabelecimento Comercial	48h	12h	60h	48h	12h	60h
	Exposição e Reposição de Mercadorias	48h	12h	60h	48h	12h	60h
	Comunicação Corporativa	48h	12h	60h	48h	12h	60h
	Proposta de Ação Empreendedora	48h	12h	60h	48h	12h	60h
	Produção e Qualidade	32h	8h	40h	32h	8h	40h
	CH TOTAL	320h	80h	400h	320h	80h	400h
ESTÁGIO SUPERVISIONADO NÃO OBRIGATÓRIO							-
CARGA HORÁRIA TOTAL DO CURSO							1200h

MATRIZ CURRICULAR – MODALIDADE EaD

TÉCNICO EM VENDAS - EIXO DE GESTÃO E NEGÓCIOS							
MÓDULO	COMPONENTE CURRICULAR	CARGA HORÁRIA			CH TOTAL		
		PRESENCIAL	EAD	MÓDULO	PRESENCIAL	EAD	TOTAL GERAL
I Habilitação Intermediária Auxiliar Administrativo	Ambientação em EaD	08h	32h	40h	08h	32h	40h
	Introdução ao Curso de Vendas	12h	48h	60h	12h	48h	60h
	Fundamentos de Marketing	12h	48h	60h	12h	48h	60h
	Matemática Financeira	12h	48h	60h	12h	48h	60h
	Ética e Legislação	16h	64h	80h	16h	64h	80h
	Atendimento ao Cliente	12h	48h	60h	12h	48h	60h
	Estatística	8h	32h	40h	8h	32h	40h
	CH TOTAL	80h	320h	400h	80h	320h	400h
II Habilitação Intermediária Representante Comercial	Empreendedorismo e Inovação	12h	48h	60h	12h	48h	60h
	Técnicas de Negociação	8h	32h	40h	8h	32h	40h
	Direito do Consumidor	8h	32h	40h	8h	32h	40h
	Comportamento do Consumidor	12h	48h	60h	12h	48h	60h
	Economia Criativa e Negócios Sustentáveis	12h	48h	60h	12h	48h	60h
	Gestão de Equipe de Vendas	8h	32h	40h	8h	32h	40h
	Logística e Controle de Estoque	8h	32h	40h	8h	32h	40h
	Direito Trabalhista	12h	48h	60h	12h	48h	60h
CH TOTAL	80h	320h	400h	80h	320h	400h	
III	Técnica de Vendas	12h	48h	60h	12h	48h	60h
	Marketing Organizacional	12h	48h	60h	12h	48h	60h
	Estabelecimento Comercial	12h	48h	60h	12h	48h	60h
	Exposição e Reposição de Mercadorias	12h	48h	60h	12h	48h	60h
	Comunicação Corporativa	12h	48h	60h	12h	48h	60h
	Proposta de Ação Empreendedora	12h	48h	60h	12h	48h	60h
	Produção e Qualidade	8h	32h	40h	8h	32h	40h
	CH TOTAL	80h	320h	400h	80h	320h	400h
ESTÁGIO SUPERVISIONADO NÃO OBRIGATÓRIO							-
CARGA HORÁRIA TOTAL DO CURSO							1200h